

OBJECTIFS

- Acquérir les bases nécessaires à l'exercice des professions commerciales.
- Travailler comme vendeur, employé de libre-service, chef de secteur, attaché commercial ou manager de rayon.
- **Poursuite d'études en B.T.S. :**
 - ♦ Technico-Commercial,
 - ♦ Management des Unités Commerciales,
 - ♦ Négociation et Relation Client.

PRINCIPALES ACTIVITES

- Prise en charge des produits à leur arrivée sur le point de vente.
- Participation avec le supérieur à la définition des objectifs commerciaux.
- Préparation, vente et contrôle des produits du rayon.
- Gestion technique : approvisionnement, stocks, présentation en rayon, rentabilité financière.
- Etude de clientèle, analyse des besoins.

ADMISSION

- Après la classe de 3^{ème}.
- Après une classe de seconde GT.
- Après une classe de terminale CAP.
- Avec un avis favorable du conseil de classe d'origine.

APTITUDES


- Motivation pour la vente,
- Dynamisme, goût du contact, curiosité,
- Résistance physique.

ORGANISATION DES ETUDES ET STAGES

Durée : 3 ans avec classe de seconde, première et terminale.

- Stages : 18 semaines réparties sur trois ans.
- Voyage d'études, visites, intervenants extérieurs.
- Partenariat avec des entreprises.
- Actions professionnelles.

EXAMENS

- Le Baccalauréat Professionnel Conseil Vente est un diplôme national de niveau IV qui est délivré avec 
 - ♦ des contrôles continus (50 %)
 - ♦ des épreuves terminales (50 %)
- Le BEP Vente est validé en fin de la classe de première.

CONTENU DE LA FORMATION

- La formation est organisée en modules d'enseignement.

MODULES GENERAUX

40 %

- EG1** : - Français
 - Hist/Géo
 - Education socio-culturelle
 - Sciences économiques
- EG2** : - Anglais
- EG3** : - E.P.S. / Biologie
- EG4** : - Maths
 - Physique/chimie
 - Informatique

MODULES D'ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

30 %

- EP1** : - Les techniques de vente
- EP2** : - L'environnement du point de vente et merchandising du produit
- EP3** : - Les produits alimentaires

Stages : 6 semaines

15 %

ENSEIGNEMENTS A L'INITIATIVE DE L'ETABLISSEMENT

15 %

- Tutorat
- Accompagnement personnalisé
- Semaine « Développement durable - santé »
- Expression artistique